

## CHECKLIST

# Înfintare companie

**Clădirea responsabilă a existenței proprii: Fondarea unei întreprinderi este o șansă extraordinară. Ideea Dumneavoastră de afaceri nu întâmpină limite în acest proces – însă e importantă și o transpunere eficientă. Am alcătuit un șir de întrebări în vederea verificării pasului făcut de Dumneavoastră către individualitate. Pentru o consiliere mai profundă vă stăm cu plăcere la dispoziție.**

### Despre Dumneavoastră personal:

- Care vă sunt punctele forte? Care sunt slăbiciunile?
- Vă e teamă de presiune, stres, crize, riscuri sau conflicte?
- Vă place organizarea, sunteți flexibil și deschis către schimbări?
- Cum v-ați descrie competențele Dumneavoastră profesionale?
- Aveți cunoștințe în domeniul în care urmează să activați?
- Aveți aptitudini manageriale, respectiv o formare în domeniu?

### Ce urmăriți?

- Care este ideea Dumneavoastră de afaceri? Prin ce se evidențiază aceasta?
- În ce constă folosul ofertei Dumneavoastră și cui îi folosește produsul/serviciul Dumneavoastră?
- De ce ar trebui să cumpere un client tocmai de la Dumneavoastră? Prin ce se diferențiază oferta Dumneavoastră de cele existente?
- Cât costă produsul/serviciul Dumneavoastră și la ce preț intenționați să îl vindeți?
- Cât de cunoscut este produsul/serviciul Dumneavoastră? (introducerea pe piață, măsuri de publicitate)
- Cine intră în discuție ca furnizor, respectiv ca firmă mare?
- Ce riscuri trebuie să luați în calcul?

### Piața și concurența:

- Cine sunt potențialii clienți?
- Cât de bine cunoașteți acest grup țintă?
- Cum și unde va fi vândut/distribuit produsul/serviciul Dumneavoastră?
- Cât de mare e piața de desfacere și cum se va dezvolta?
- Aveți o strategie de marketing, respectiv cum arată aceasta?
- Aveți concurenți? Îi cunoașteți?

## CHECKLIST

# Înfintare companie

- Cât costă produsul/serviciul Dumneavoastră la concurență?
- Se diferențiază serviciul Dumneavoastră de cel al concurenței?

### Ce fel de premise există?

- Drept industrial – aveți nevoie de o aprobare și/sau o licență?
- Ați împlinit 18 ani?
- Sunteți cetățean al unui stat membru UE sau al unui stat care respectă oficial Dreptul Economic European prin contract?
- Este cazul unor motive de excludere (amenzi, condamnări...)?

### Alegerea sediului:

- Unde va fi sediul întreprinderii Dumneavoastră?
- Este această locație potrivită pentru ideea Dumneavoastră de afaceri? (luați în considerare și statutul juridic al terenului, situația traficului, apropierea de materii prime, distanța față de clienți și furnizori, obligații privind protecția mediului, subvenții și finanțări, costuri teren, respectiv chirie, starea competiției și puterea de cumpărare)
- Care este oferta suprafeței industriale?
- Care e oferta în ceea ce privește personalul calificat și partenerii de afaceri?

### Alegerea formei juridice (importantă și pentru contabilitate!)

- Doriți să fondați singur întreprinderea, sau cu unul sau mai mulți parteneri?
- Cât de strânsă doriți să fie legătura între Dumneavoastră și partenerii de afaceri?
- Doriți să preluați o responsabilitate specială – ca de pildă pentru greșelile partenerului Dumneavoastră?
- Cum se pot reduce obligațiile fiscale și contribuțiile la asigurări sociale?
- Forma juridică este justificată din punct de vedere economic-administrativ? (În acest sens vă recomandăm neapărat o discuție de consultanță!)
- Cât de mare este aportul Dumneavoastră la finanțare?
- După ce metodă v-ați calculat profitul?
- În privința diferitelor forme juridice vă informăm cu plăcere pe larg într-o discuție de consultanță.

## CHECKLIST

# Înfintare companie

### Rentabilitate

- V-ați gândit la toate costurile
- Puteți obține profit suficient cu ideea Dumneavoastră?

### Planificare financiară

- De cât capital aveți nevoie pentru început?
- Ce fel de investiții trebuie să faceți? În ce ordine?
- Ce cifră de afaceri v-ați propus să atingeți în anii următori?
- Aveți un plan de lichidități pentru întreprinderea Dumneavoastră și cum este structurat acesta?

### Previziuni pe viitor

- Există previziuni pentru dezvoltarea ulterioară a domeniului Dumneavoastră și cum arată acestea?
- Există domenii similare, respectiv întreprinderi, care v-ar ajuta spre orientare?
- Cum estimați evoluția cererii după oferta Dumneavoastră?
- Cât timp puteți menține un avantaj față de concurență?

### Vă rugăm să luați în considerare punctele următoare, respectiv discutați-le cu noi

- Taxe/impozite
- Asigurări sociale
- Asigurări pentru întreprindere și pentru Dumneavoastră
- Reglementări pentru micii întreprinzători
- Registrul Comerțului
- Angajări